

Verschaffen Sie Ihrem Unternehmen bezahlbare Innovationen – auf schnellstem Wege



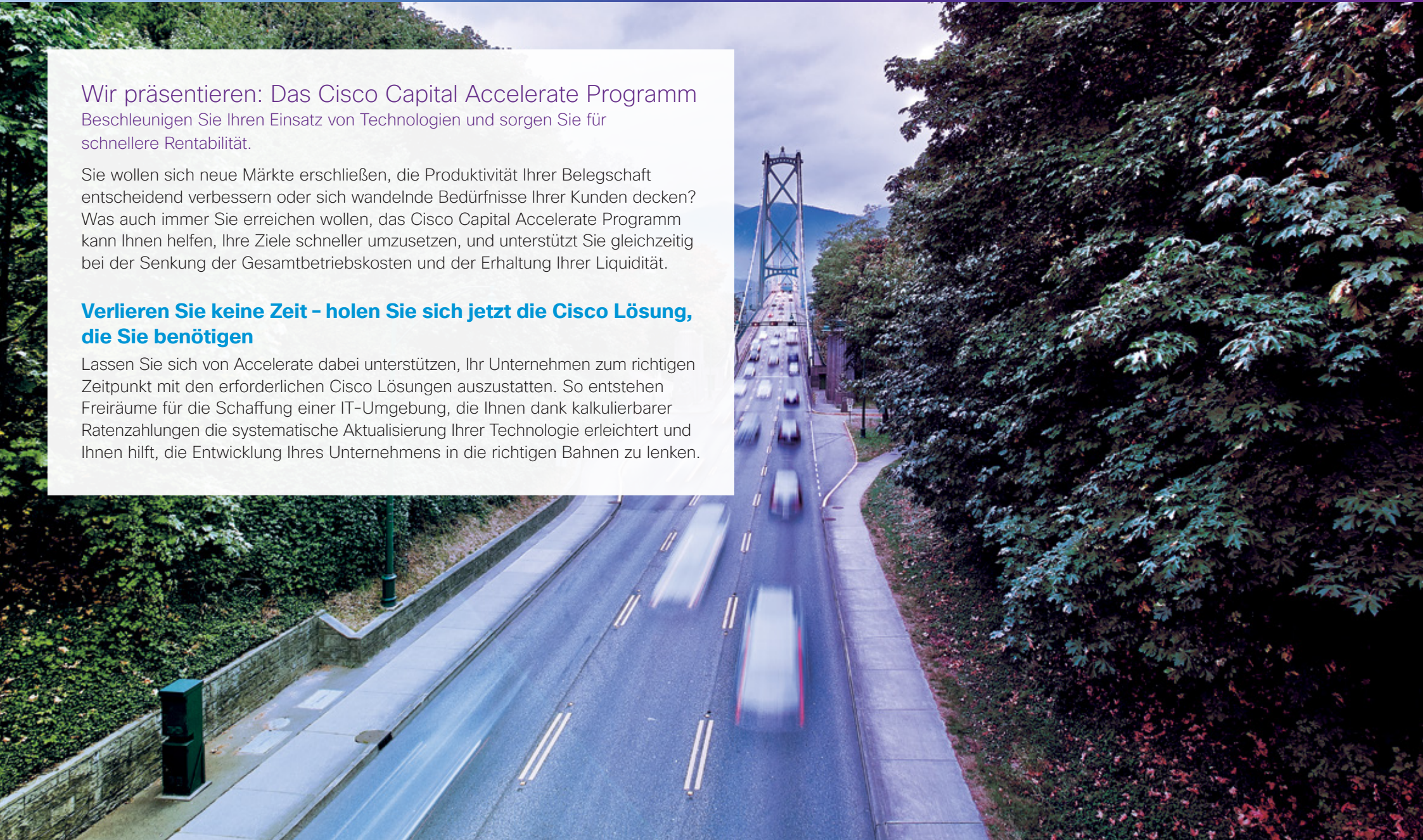
Wir präsentieren: Das Cisco Capital Accelerate Programm

Beschleunigen Sie Ihren Einsatz von Technologien und sorgen Sie für schnellere Rentabilität.

Sie wollen sich neue Märkte erschließen, die Produktivität Ihrer Belegschaft entscheidend verbessern oder sich wandelnde Bedürfnisse Ihrer Kunden decken? Was auch immer Sie erreichen wollen, das Cisco Capital Accelerate Programm kann Ihnen helfen, Ihre Ziele schneller umzusetzen, und unterstützt Sie gleichzeitig bei der Senkung der Gesamtbetriebskosten und der Erhaltung Ihrer Liquidität.

Verlieren Sie keine Zeit – holen Sie sich jetzt die Cisco Lösung, die Sie benötigen

Lassen Sie sich von Accelerate dabei unterstützen, Ihr Unternehmen zum richtigen Zeitpunkt mit den erforderlichen Cisco Lösungen auszustatten. So entstehen Freiräume für die Schaffung einer IT-Umgebung, die Ihnen dank kalkulierbarer Ratenzahlungen die systematische Aktualisierung Ihrer Technologie erleichtert und Ihnen hilft, die Entwicklung Ihres Unternehmens in die richtigen Bahnen zu lenken.



Verlieren Sie den Anschluss nicht

Kurz und knapp – diese Finanzierungslösung kann Sie dabei unterstützen:

- **die Gesamtbetriebskosten zu senken:** Bei der Berechnung Ihrer Leasingraten wird der geschätzte Wert der Ausrüstung bei Laufzeitende (der sogenannte Restwert) berücksichtigt. Deshalb können Anzahlung und Monatsraten bei dieser Lösung niedriger ausfallen.
- **Ihr Budget flexibel zu verwalten:** Die regelmäßigen Zahlungen verteilen sich über einen Zeitraum von 36 Monaten; damit wahren Sie Ihre Liquidität für zukünftige Projekte.
- **neue Technologien schneller einzusetzen:** mit rascherem Zugriff auf Fremdkapital von einem zuverlässigen Kreditgeber, Cisco.
- **den Technologiebedarf gemäß strategischen Vorgaben zu decken:** Nach Ablauf des Finanzierungszeitraums können Sie wählen, ob Sie die Lösung auf den neuesten Stand bringen, übernehmen oder zurückgeben möchten.

Wahren Sie Ihre Liquidität. Optimieren Sie Ihre Investitionen.

Kurze Übersicht zu Ihren Optionen bei Ablauf des Leasingzeitraums (die Wahlmöglichkeit besteht im direkten Anschluss an das Ende der ersten Festlaufzeit von 36 Monaten)

Aktualisieren	
Sie rechnen mit einem Wandel Ihrer betrieblichen Anforderungen und befürchten, dass Ihre Technologie veraltet ist?	Bestimmen Sie, wie sich Ihr Technologiebedarf im Laufe der Zeit entwickelt, und fügen Sie bei Ablauf Ihrer Leasinglaufzeit zusätzliches Equipment für bestehende oder neue Standorte hinzu, um Ihre Budgetplanung zu vereinfachen und für maximale Flexibilität zu sorgen.
Übernehmen	
Sie rechnen damit, dass Sie Ihre Technologie zu einem späteren Zeitpunkt aufrüsten oder ausbauen müssen?	Wenn Sie uns über Ihre Pläne informieren, können wir Ihnen eine maßgeschneiderte Verlängerung Ihres Leasingvertrags anbieten, damit jede zukünftige Systemumstellung noch leichter über die Bühne geht.
Sie müssen nicht aufrüsten, weil Ihre derzeit installierte Lösung Ihren gegebenen geschäftlichen Erfordernissen entspricht?	Fordern Sie ein Angebot an, um uns das Equipment zu einem angemessenen Marktpreis abzukaufen.*
Rückgabe	
Sie wollen Ihren Betrieb verkleinern und benötigen die geleaste Ausrüstung nicht mehr?	Senden Sie uns einfach die erforderliche Mitteilung und folgen Sie dann den Anweisungen für die Rückgabe, die wir Ihnen zusenden (bei Cisco werden veraltete Anlagen stets umweltkonform entsorgt).
Sie wollen expandieren und veraltete Technologie loswerden?	

Die Finanzierungslösungen, maßgeblichen Kreditgeber und Verfügbarkeit aller genannten Programme sind länderabhängig. Cisco Capital bietet Leasing- und/oder Finanzierungslösungen in einer begrenzten Anzahl von Ländern an. In Ländern, in denen Cisco Capital die entsprechenden Leasing- und/oder Finanzierungslösungen nicht selbst anbietet, können die Leasing- und/oder Finanzierungslösungen je nach Verfügbarkeit von einem unabhängigen Kreditgeber angeboten werden. Weitere Einschränkungen sind nicht ausgeschlossen. Cisco Capital behält sich das Recht vor, das vorstehende Angebot jederzeit und ohne Ankündigung anzupassen oder zurückzuziehen.

Voraussetzungen des Accelerate Programms

Finanzierungslösung	Leasing mit Kaufoption zum Marktpreis bei Vertragsende (Restwertleasing). Die schnelle und kostengünstige Möglichkeit für Sie, sich bei der Deckung ihres Technologiebedarfs alle Optionen offen zu halten. Diese Lösung bietet niedrige Leasingraten im ersten Finanzierungszeitraum. Nach Ablauf der ersten Leasinglaufzeit können Sie wählen, ob sie die Technologie auf den neuesten Stand bringen, übernehmen oder zurückgeben wollen.
Erste Laufzeit	36 Monate
Auftragswert mindestens	€250.000
Auftragswert höchstens	€1.000.000
Für Lösungen von Cisco reservierter Mindestanteil	70 %
Maximaler Anteil für Lösungen von Drittanbietern	30 %
Für Hardware-Komponenten von Cisco reservierter Mindestanteil	50 %
Produkte	Alle Lösungen von Cisco
Allgemeine Geschäftsbedingungen	Das Programm steht unter anderem unter dem Vorbehalt der Freigabe des Kredits und der Ausrüstung sowie der Erfüllung aller Finanzierungsbedingungen, die von Cisco Capital festgelegt und vorgeschrieben werden. Dazu gehört auch die Unterzeichnung der endgültigen und für beide Seiten annehmbaren Vertragsunterlagen.

* Siehe Abschnitt zu den Voraussetzungen des Accelerate Programms.

Beflügeln Sie Ihren Geschäftserfolg

Verlieren Sie keine Zeit! Kontaktieren Sie heute noch Ihren Cisco Capital oder Cisco Vertriebspartner und sprechen Sie mit Ihrem Kundenvertreter über die positiven Veränderungen, die Accelerate in Ihrem Unternehmen bewirken kann.

Finden Sie einen Cisco Vertriebspartner unter www.cisco.com/go/partnerlocator

Oder besuchen Sie unsere Webseite unter www.ciscocapital.com/de

