

At-A-Glance

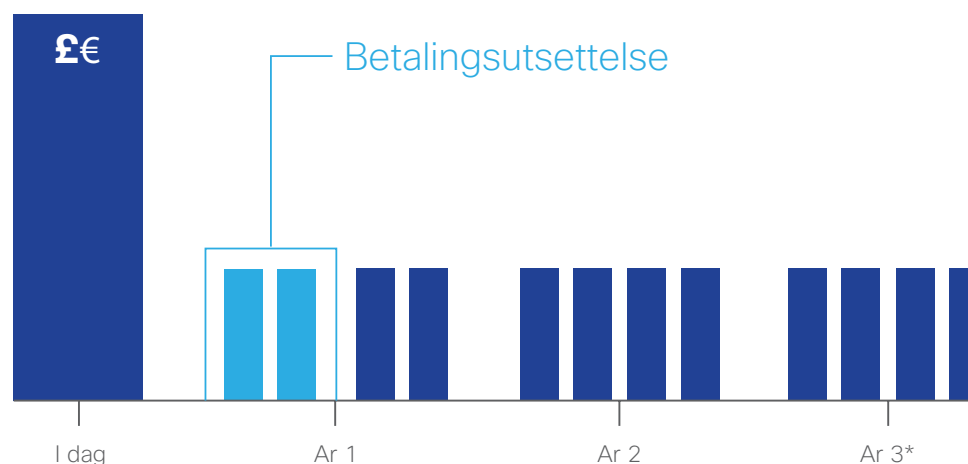


Finansieringsløsning med seks måneders betalingsutsettelse fra Cisco Capital

Kontantstrømmene er avgjørende for de fleste organisasjoner i dette utfordrende forretningsklimaet. Samtidig er det nødvendig å opprettholde konkurransedyktigheten gjennom oppdatert teknologi. Hva om dere fikk en mulighet til å skaffe teknologien som virksomheten trenger for å være konkurransedyktig, på en måte som ivaretar likviditeten? Hvordan kan dere dra nytte av fremtidige budsjetter hvis dere har stramme budsjetter i øyeblikket?

Cisco Capital™ har løsningen: Vårt fleksible program for betalingsutsettelse betyr at dere ikke må vente på neste budsjettrunde. Bare det å utsette det første leasingavdraget i opptil seks måneder kan bidra til å unngå likviditetsbegrensninger. Det betyr at dere står fritt til å ta de rette beslutningene og understøtte virksomheten ved å møte de teknologiske utfordringene på egne vilkår og i eget tempo, og ikke bli diktet av budsjettet.

Pris for å kjøpe teknologi
UTEN å ha budsjett tilgjengelig



*Andre avtaleperioder er tilgjengelig forutsatt godkjenning av generelle betingelser. Ikke tilgjengelig i alle land..

At-A-Glance



Cisco Capital kan gjøre forskjellen

Cisco Capital, et heleid datterselskap av Cisco®, fortsetter med å gjøre lån både lett tilgjengelig og rimelig for de fleste Cisco-kunder.

Som en kontrollert finansieringskilde, opplever ikke vi de samme finansielle kapasitetsproblemene som berører enkelte banker, finansinstitusjoner og uavhengige leasingselskaper i øyeblikket. Vi kan dra nytte av den sterke økonomiske stillingen til morselskapet Cisco for å tilby våre kunder en alternativ kapitalkilde. Cisco Capital kan som en betrodd forretningspartner, hjelpe dere med å skaffe den rette Cisco-løsningen med den mest konkurransedyktige og fleksible anskaffelsesstrategien for virksomheten.

Benytt dere av de unike finansieringsfordelene som Cisco Capital tilbyr

Cisco Capital kan hjelpe dere med å finne frem til en mer konkurransedyktig og fleksibel anskaffelsesstrategi for Cisco-løsninger gjennom:

- **Redusert bruk av kontanter og kreditt** med tilgang til en alternativ finansieringskilde
- **Fleksible finansieringsstrukturer og -vilkår** som gir tilgang til fremtidige budsjetter, med mulighet til å omgjøre kapital- til driftsutgifter
- **Kontrollerte finansieringsrenter og restbeløp** som bidrar til å redusere de totale eierkostnadene
- **Innretting av prosjektkostnader** etter teknologifordeler gir økt avkastning på investeringer
- **Samlet finansiering av forretningsløsning** (maskinvare, programvare og tjenester fra Cisco, partnertjenester og supplerende utstyr fra tredjepart)
- **Tilpasset finansiering** for å få mest mulig økonomiske og praktiske livstidsscenarier for deres unike forretningssituasjon.

Flere opplysninger

Ta kontakt med representanten for Cisco Capital eller Ciscopartneren for å finne ut hvordan finansiering fra Cisco Capital kan gjøre en forskjell for bedriften, i dag.

www.cisco.com/go/partnerlocator



ciscocapital.com/emea

Financing Business Innovation