



Soluzione di con pagamento differito

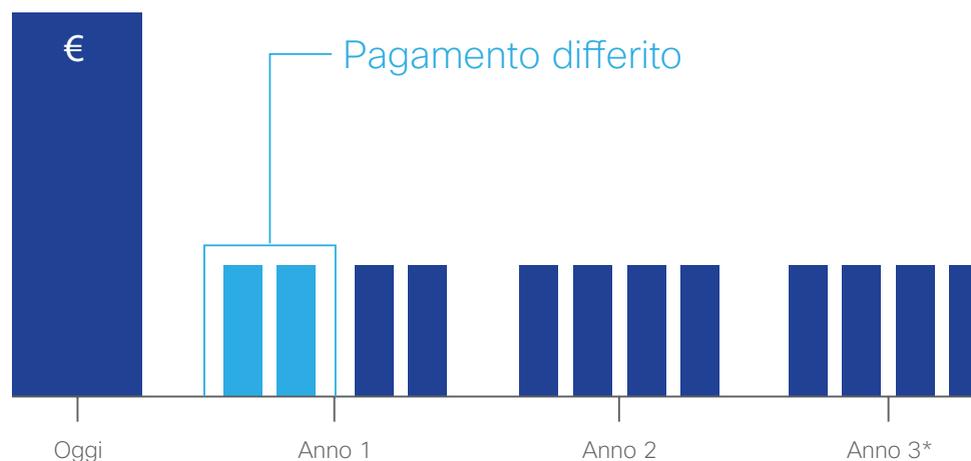
Acquisto immediato, pagamento posticipato!

Pagamento differito di sei mesi offerto da Cisco

Nell'odierna situazione economica, la gestione del cash flow è di estrema importanza per tutte le aziende. Allo stesso tempo diventa fondamentale rinnovare la propria tecnologia per mantenersi competitivi. Non sarebbe bello avere una soluzione che consentisse di ottenere la tecnologia di cui l'azienda ha bisogno, preservando al contempo il cash flow? Come si può beneficiare dei budget futuri se si sta attraversando un periodo difficile?

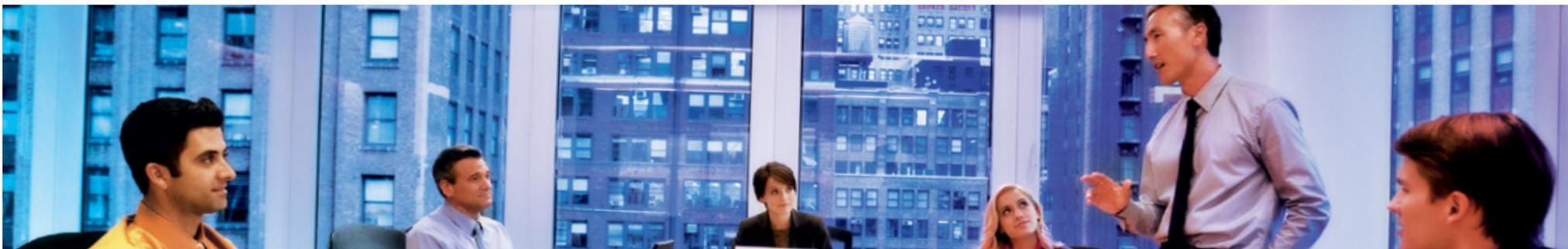
Cisco® Renting Italy S.r.l. ha la risposta: con il nostro Programma di Pagamento Differito sarà possibile anticipare la disponibilità di fondi con un ulteriore vantaggio di differire nel tempo, fino a sei mesi, l'inizio del pagamento del progetto. Ciò significa libertà di prendere le decisioni giuste e supportare l'azienda nel superamento delle sfide tecnologiche secondo i propri termini e la propria programmazione, senza sottostare ai dettami del budget.

Costo per l'acquisto di tecnologia MA nessun budget residuo



*Soggetti a termini e condizioni. Non disponibile in tutti i Paesi.

At-A-Glance



Cisco Renting Italy può fare la differenza

Cisco Renting Italy, una consociata di proprietà di Cisco, prosegue nel suo impegno nel rendere il prestito disponibile e conveniente per la maggior parte dei clienti Cisco.

In quanto fonte captive, non dobbiamo affrontare gli stessi problemi di capacità finanziaria che affliggono alcune banche, istituzioni finanziarie e aziende di leasing indipendenti. Ci avvaliamo delle robuste risorse finanziarie della nostra casa madre Cisco per fornire ai nostri clienti una fonte di capitale alternativa. Cisco Renting Italy è un business partner fidato, che può aiutare le aziende a ottenere la giusta soluzione Cisco con la strategia di acquisizione più competitiva e flessibile per l'azienda.

Utilizza i vantaggi offerti dalla Cisco Renting Italy

Cisco Renting Italy può aiutare le aziende a identificare una strategia di acquisizione più competitiva e flessibile per le soluzioni Cisco grazie a:

- **Mantenimento del cash flow e del credito** con l'accesso a una linea di credito alternativa
- **Termini e strutture flessibili** per l'accesso ai budget futuri, con la possibilità di convertire le immobilizzazioni di capitale in spese operative
- **Allineamento dei costi di progetto** ai vantaggi offerti dalla tecnologia per un miglioramento del ROI
- **Unica soluzione** (apparecchiature, software, servizi, servizi per i partner Cisco e apparecchiature di terze parti).
- **Soluzioni personalizzate** per creare soluzioni economiche adatte alle specificità dei diversi scenari aziendali.

Ulteriori informazioni

Contattare il rappresentante Cisco Renting Italy o Cisco per ulteriori informazioni su come le soluzioni di noleggio di Cisco Renting Italy possono fare la differenza per la vostra azienda.

www.cisco.com/go/partnerlocator

Si applicano Termini e condizioni Soggetto all'approvazione del credito. Cisco Renting si riserva il diritto di interrompere queste offerte in qualsiasi momento. I termini e le condizioni applicate sono soggette ad approvazione del Credito.



Renting Italy Srl

cisco renting.com/italy

