

## Programa de financiamento **easylease** a 0% para tecnologia Cisco

Aumente as suas receitas,  
ajudando os seus clientes a  
adquirir a sua solução Cisco

É fácil com o programa de  
financiamento **easylease** 0%  
para tecnologia Cisco – e agora  
pode também beneficiar de um  
desconto de 1%\*1

No ambiente empresarial atual, as decisões tomadas pelos seus clientes **incluem não só o que** comprar, mas também **como** comprar. 73% dos clientes inquiridos querem resolver no início do processo a questão de “como financiar”, antes de avaliar preços ou procurar orçamentos.\*2

A Cisco tem escutado as opiniões dos parceiros e dos seus clientes sobre o processo de aquisição de tecnologia. Sabemos que o aspeto financeiro é um fator crítico que afeta diretamente a capacidade do cliente realizar o investimento correto na altura certa.

Assim, com um parceiro financeiro local no seu país, a Cisco permite-lhe disponibilizar financiamento **easylease** 0%, que pode ajudar os clientes a:

- Adquirir já hoje as suas soluções end-to-end Cisco® (desde hardware e software, a serviços e apoio técnico)
- Alinhar os seus investimentos em tecnologia com as necessidades do seu negócio
- Investir em tecnologia com 0% de juros

Ao incluir o financiamento **easylease** 0% nas suas propostas aos clientes, poderá:

- Diferenciar a sua oferta
- Aumentar o volume de negócio
- Manter as suas percentagens de desconto e a sua margem de lucro
- Construir relações de longo prazo mais aprofundadas com os clientes
- Fechar um maior número de novos negócios em menos tempo

Em conjunto com os nossos parceiros financeiros, desenvolvemos uma seleção de recursos úteis para aumentar a sua eficiência de vendas:

- **Equipa **easylease** dedicada:** ajuda-o a compreender o processo de financiamento e a forma de incorporar o programa **easylease** na sua proposta.
- **Excelência para o cliente:** disponibiliza processos simples, diretos, decisões de crédito rápidas e ferramentas on-line.
- **Recursos de formação:** ajudam-no a introduzir o financiamento **easylease** 0% nas suas discussões de cliente. Poderá aceder à documentação de formação no website do nosso parceiro.
- **Recursos de marketing:** ajudam-no a iniciar a criação de oportunidades e pistas, que são mais fáceis de concretizar com o financiamento **easylease** 0%.
- **1% de desconto\*1:** para todos os negócios financiados com o programa **easylease** 0%.

\*1 Sujeito aos termos e condições aplicáveis. Para aceder ao pedido de desconto, aceda a: <https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home>

\*2 Fonte: Forrester, Financing in the Current Macroeconomic Environment Findings From France, Germany, UK, março de 2014

## Termos e condições do financiamento **easylease 0%**

Desconto para parceiro	1% de desconto (com base no montante líquido financiado). O programa de descontos está sujeito aos termos e condições aplicáveis. Aceda a <a href="https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home">https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home</a> para obter o pedido de desconto
Duração do contrato	36 meses
Montante mínimo da solução	€1,000
Montante máximo da solução	€250,000
Prazo do programa	Todas as encomendas têm de ser processadas antes do fecho do dia 31 de julho de 2016.
Termos e condições	O cliente pode comprar o equipamento mediante o pagamento de um valor mínimo; aplicam-se os termos e condições locais
	Disponível em todos os produtos Cisco atualmente na Tabela de Preços Gerais Cisco (GPL), excluindo a unidade de negócios Small Business Tech Group (SBTG) e os produtos com incentivos limitados (veja os produtos não incluídos no financiamento <b>easylease 0%</b> em
	<a href="http://www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex">www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex</a> Observe as IDs de produto
	O financiamento está sujeito à aprovação final de crédito do parceiro financeiro
	Sujeito à assinatura de documentação contratual do parceiro financeiro local
	Disponível em cooperação com o parceiro financeiro local
	A Cisco reserva-se o direito de retirar ou alterar o presente programa, em qualquer altura

## Calcular um custo mensal para o seu cliente

Com o **easylease**, é fácil. Basta obter o custo total da solução Cisco do seu cliente e dividi-la por 36 meses.

Por exemplo:

Custo total da solução:	<b>€200,000</b>
Duração do contrato:	<b>36 meses</b>
<b>Pagamento mensal =</b> $\frac{\text{€200,000}}{36 \text{ meses}}$ (custo total da solução)	

Assim, o cliente paga **€5,555.55 por mês**

## Calcular o seu desconto

Custo total da solução  $\times 0,01$

**€200,000  $\times 0,01$**

Assim, o desconto é **€2,000**

## Com o **easylease**, é fácil começar

Para obter mais informações sobre como incluir o financiamento **easylease 0%** Cisco nas suas propostas a clientes e começar a registar oportunidades:

- Contacte o seu gestor de soluções financeiras **easylease** ou representante Cisco local
- Visite o nosso website:

[www.ciscocapital.com/partner/emea](http://www.ciscocapital.com/partner/emea)