

easylease 0 % finansieringsprogram for Cisco-teknologi

Øk ditt Cisco salg

easylease 0% gjør det enkelt for deg og i tillegg får din bedrift 1% i provisjon*¹

Det handler ikke lenger bare om hva kundene ønsker å kjøpe, men også hvordan? 73 % av spurte kunder ønsker å avklare hvordan de skal finansiere sin IT anskaffelse før de henter inn tilbud og priser.*²

Vi har lyttet til deg, våre partnere og hva deres kunder sier er viktige i innkjøpsprosessen. Vi vet at finansiering er en avgjørende faktor som direkte påvirker kundens evne til å avgjøre hvilken investering, som gir best og raskest avkastning.

Via vår lokale finansieringspartner i Norge tilbys **easylease** 0 % finansiering og gir de mulighet til å tilby dine kunder å finansiere:

- hele sin ende-til-ende Cisco®-løsning (fra maskinvare, programvare, service og support)
- sine Cisco investeringer tilpasset deres forretningsbehov
- Cisco investering med 0 % rente

Ved å inkludere **easylease** 0 % finansiering i dine tilbud kan du:

- Differensiere dine tilbud
- Øke mersalget – gir større Cisco avtaler
- Minske rabatter – gir bedre marginer

- Få langvarige og lojale kunder
- “Close” nye Cisco avtaler raskere og få flere nye kunder

Sammen med våre finansieringspartnere har vi utviklet nyttige verktøy som kan få fart i salget:

- **Dedikert easylease-team:** hjelper deg med å forstå finansieringsprosessen og hvordan du kan bygge inn **easylease** i tilbudene dine.
- **Kundevennlig:** rask kredittvurdering og utarbeidelse av avtaledokumenter.
- **Opplæring:** hjelper deg med å gjøre **easylease** 0 % finansiering til en naturlig del av kundesamtalen. Du kan laste ned vårt flyere og presentasjoner på vår partnerside.
- **Markedsføring:** hjelper deg med å generere nye kundecontakter ved hjelp av **easylease** 0 % finansiering.
- **1 % provisjon*¹:** for alle salg finansiert med **easylease** 0 % finansiering.

*¹ Egne vilkår og betingelser for provisjon gjelder. For å søke om provisjon, gå til: <https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home>

*² Kilde: Forrester, Financing in the Current Macroeconomic Environment Findings From France, Germany, UK, March 2014

Vilkår og betingelser for easylease 0 % finansiering

Partnerprovisjon	1 % provisjon (basert på netto finansiert beløp). Egne vilkår og betingelser for provisjon gjelder. Gå til https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home for søknad om provisjon
Leasingavtalens varighet	36 måneder
Minste avtalebeløp	Kr 10 000
Største avtalebeløp per organisasjonsnummer	Kr 2 000 000
Minimum brukt på Cisco-utstyr	Dette må utgjøre 70 % av den totale anskaffelsesprisen (inkluder maskinvare, programvare og tjenester). Maskinvare må utgjøre 10 % av beløpet kunden bruker på Cisco-produkter
Utløpsdato for tilbudet	Alle bestillinger må være behandlet før arbeidssdagens slutt den 31. juli 2016.
Vilkår og betingelser	Kunden kan velge å kjøpe utstyret når leasingperioden utløper mot et lite beløp - lokale vilkår og betingelser gjelder Tilgjengelig for alle Cisco-produkter i Ciscos globale prisliste (GPL) med unntak av produkter fra Small Business Tech Group (SBTG) forretningsenhet og incentiv-begrensede produkter (se hvilke produkter som ikke kan finansieres med easylease 0 % finansiering på www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex) Se etter Cisco produkt-ID-er Finansiering med forbehold om finansieringspartners endelige kredittgodkjenning Forutsetter kundens godkjenning av finansieringspartners lokale leasingdokumentasjon Tilgjengelig sammen med lokale partner i Norge Cisco Capital forbeholder seg retten til å trekke tilbake eller endre dette tilbudet når som helst

Kalkuler din kundes månedsbeløp

Det er enkelt. Du tar bare totalkostnaden (fakturagrunnlaget) for kundens Cisco-løsning og deler på 36 måneder.

Her er et eksempel:

Totalkostnad for løsningen:	Kr 2 000 000
Avtaleperiode:	36 måneder
Månedskostnad =	Kr 2 000 000
	36 måneder
Dermed betaler kunden Kr 55 555,55 per måned	

Kalkuler din bedrifts provisjon

Totalkostnad for løsningen x 0,01
Kr 2 000 000, × 0,01
 Dermed er provisjonen **Kr 20 000,**

Det er lett å komme i gang

For mer informasjon om hvordan inkludere Ciscos easylease 0 % finansiering i dine tilbud, søke kredittgodkjenning og få hjelp til å "close" dine avtaler:

- Ta kontakt med vår lokale easylease ekspert eller din Cisco-representant
- Besøk vår hjemmeside

www.ciscocapital.com/partner/emea