



Programma di finanziamento **easylease 0%** per la tecnologia Cisco

Incrementa i tuoi ricavi mentre
aiuti i clienti ad acquisire la
loro soluzione Cisco

Con il programma di finanziamento
easylease 0% per la tecnologia Cisco
è facile! E da oggi, puoi beneficiare
anche del rimborso dell'1%*¹

Nella situazione economica odierna, le decisioni assunte dai tuoi clienti riguardano non solo **che cosa** ma anche **come** acquistare. Il **73%** dei clienti intervistati cerca di risolvere il problema di come ottenere il finanziamento nelle prime fasi del processo, prima che vengano stabiliti i prezzi o richiesti i preventivi.*²

Abbiamo ascoltato le tue esigenze, quelle dei nostri partner e dei tuoi clienti sul processo di acquisto di tecnologia. Sappiamo che quello finanziario è un fattore critico che influisce direttamente sulla capacità del cliente di effettuare l'investimento giusto al momento giusto.

Perciò, con la collaborazione di un partner finanziario locale nel tuo paese, ti offriamo il finanziamento **easylease 0%**, che può aiutare i clienti a:

- Acquisire oggi stesso le loro soluzioni Cisco® complete (dall'hardware e software fino ai servizi e all'assistenza)
- Allineare i loro investimenti tecnologici alle loro esigenze aziendali
- Investire in tecnologia a tasso zero

Includendo il finanziamento **easylease 0%** nelle tue proposte ai clienti hai la possibilità di:

- Differenziare la tua offerta
- Aumentare il tuo volume d'affari
- Salvaguardare i livelli di sconto e i tuoi margini
- Costruire relazioni a lungo termine più solide con i tuoi clienti
- Concludere più rapidamente un maggior numero di nuovi contratti.

In collaborazione con i nostri partner finanziari, abbiamo sviluppato una selezione di risorse utili per accelerare la redditività delle tue vendite:

- **Team easylease dedicato:** ti aiuta a comprendere il processo di finanziamento e a capire come integrare **easylease** nella tua offerta.
- **Eccellenza per il cliente:** offre procedure semplici e chiare, decisioni rapide sul credito e strumenti online.
- **Risorse formative:** ti aiutano a posizionare il finanziamento **easylease 0%** nelle discussioni con i clienti. I materiali formativi sono disponibili sul nostro sito partner.
- **Risorse di marketing:** ti consentono di iniziare a generare opportunità e lead con una maggior facilità di conversione grazie al finanziamento **easylease 0%**.
- **rimborso dell'1%*¹:** per tutte le transazioni finanziate con **easylease 0%**.

*¹ Si applicano i termini e le condizioni in vigore. Per la richiesta di rimborso, consultare: <https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home>

*² Fonte: Forrester, Financing in the Current Macroeconomic Environment Findings From France, Germany, UK, marzo 2014

Termini e condizioni del finanziamento **easylease 0%**

Rimborso per il partner	Rimborso dell'1% (sull'importo netto finanziato). Si applicano i termini e le condizioni in vigore relativi al rimborso. Consultare https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home per la richiesta di rimborso
Durata del contratto di leasing	36 mesi
Importo minimo della soluzione	€ 1.000
Importo massimo della soluzione	€ 250.000
Data di conclusione dell'offerta	Tutti gli ordini devono essere elaborati entro la chiusura degli uffici il 31 luglio 2016.
Termini e condizioni	I clienti possono scegliere di acquistare le apparecchiature al termine del periodo di leasing per un importo minimo; si applicano i termini e le condizioni locali in vigore
	Disponibile su tutti i prodotti Cisco attualmente inseriti nel GPL (Global Price List) Cisco ad esclusione della business unit SBTG (Small Business Tech Group) e dei prodotti con limitazioni sugli incentivi (per informazioni sui prodotti esclusi dal finanziamento easylease 0%, consultare www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex) Eseguire la ricerca in base all'ID prodotto
	Finanziamento soggetto all'approvazione del credito finale del partner finanziario
	Soggetto alla sottoscrizione della documentazione di leasing locale del partner finanziario
	Disponibile in collaborazione con il partner finanziario locale
Cisco si riserva il diritto di ritirare o modificare questa promozione in qualsiasi momento.	

Calcola un costo mensile per il tuo cliente

È facile. Basta prendere il costo totale della soluzione Cisco del tuo cliente e dividerlo per 36 mesi.

Ecco un esempio:

Costo totale della soluzione: **€200.000**
 Durata del contratto di leasing: **36 mesi**
Pagamento mensile = € 200.000 (costo totale della soluzione)
36 mesi
 Il cliente paga quindi **€ 5.555,55 al mese**

Calcolo del tuo rimborso

Costo totale della soluzione × 0.01
€ 200.000 × 0.01
 Il rimborso è pari quindi a **€ 2.000**

Iniziare è semplice

Per ulteriori informazioni su come includere il finanziamento **easylease 0%** di Cisco nelle proposte ai tuoi clienti e per iniziare a registrare opportunità:

- Contatta il tuo responsabile soluzioni finanziarie **easylease** o il tuo rappresentante Cisco locale
- Visita il nostro sito Web:

www.ciscocapital.com/partner/emea