



תכנית מימון 0% ריבית עם easylease

לטכנולוגיית Cisco

עם שותפי המימון שלנו, פיתחנו מבחר משאבים מועילים שיאיצו את יעילות המכירות שלכם:

- צוות easylease ייעודי: עוזר לכם להבין את תהליך המימון ואת אופן ההטמעה של easylease בהצעה שלכם
- מצוינות בשירות לקוחות: מציעה תהליכים פשוטים וישירים, החלטות אשראי מהירות וכלים מקוונים.
- משאבי הכשרה: עוזרים לכם למצב את התכנית למימון 0% ריבית עם easylease בדיונים עם לקוחות.
- ניתן לגשת לחומרי ההכשרה באתר השותפים שלנו.
- חומרי שיווק: עוזרים לכם להתחיל ולייצר הזדמנויות ולידים, שקל יותר להמיר בפתיחת ההצעה עם התכנית למימון 0% ריבית עם easylease.
- החזר בשיעור 1%¹: על כל העסקאות הממומנות במסגרות מימון 0% עם easylease.

אנו לוקחים לתשומת לבנו את המשוב מכם, מהשותפים שלנו מהלקוחות שלכם בנוגע לתהליך רכישת הטכנולוגיה. אנו מודעים לכך כי המימון הוא גורם קריטי בעל השפעה ישירה על יכולתו של הלקוח לבצע את ההשקעה המתאימה במסגרת הזמן הנכונה.

לכן, בעבודה עם שותף מימון מקומי בארץ שלכם, אנו מאפשרים לכם להציע את התכנית למימון 0% ריבית עם easylease, שעשויה לעזור ללקוחותיכם:

- לרכוש פתרונות קצה-לקצה של Cisco[®] (מהחומרה והתוכנה ועד לשירות והתמיכה) כבר היום
- להתאים את השקעותיהם בטכנולוגיה עם צורכי העסק שלהם
- להשקיע בטכנולוגיה עם 0% ריבית
- בהכללת תכנית מימון 0% ריבית עם easylease בהצעות ללקוחותיכם, תוכלו:
- להבדיל את הצעתכם מהמתחרים
- להגדיל עסקאות
- לשמור על רמות ההנחה ושולי הרווח שלכם
- לבנות קשרים עמוקים יותר לטווח ארוך עם לקוחות
- לסגור יותר עסקאות עם לקוחות חדשים מהר יותר.

הגדילו את הכנסותיכם תוך סיוע ללקוח ברכישת פתרונות Cisco.

במסגרת התכנית למימון 0% ריבית
עם easylease עבור טכנולוגיית Cisco,
זה קל - ולכך נלווה היתרון הנוסף של החזר
בשיעור 1%¹

בסביבה העסקית של היום, הלקוחות שלכם מחליטים לא רק מה לרכוש, אלא גם איך לרכוש. 73% מהלקוחות שהשתתפו בסקר מעוניינים לפתור את שאלת המימון בשלב מוקדם בתהליך, לפני התמחור או החיפוש אחר הצעות מחיר.²

חישוב עלות חודשית ללקוח

זה קל. כל שעליכם לעשות הוא לחלק את העלות הכוללת של פתרון Cisco ללקוח ב-36 חודשים.

לדוגמה:

עלות פתרון כוללת: €200,000
תקופת הליסינג: 36 חודשים

תשלום חודשי = $\frac{€200,000}{36}$ (עלות פתרון כוללת)
36 חודשים

לפיכך, הלקוח ישלם €5,555.55 לחודש

חישוב ההחזר

עלות פתרון כוללת x 0.01
 $0.01 \times €200,000$
לפיכך, סכום ההחזר הוא €2,000

קל להתחיל

- למידע נוסף על הכללת התכנית למימון 0% עם easylease בהצעות ללקוחותיכם וכדי להתחיל ולרשום הזדמנויות
- צרו קשר עם טקליס שירותי מימון - נציגתה הרשמית של סיסקו קפיטל בישראל 03-9767535
- בקרו באתר האינטרנט שלנו:

www.ciscocapital.com/partner/emea

החזר לשותף	החזר בשיעור 1% (מבוסס על הסכום הממומן נטו).
משך הסכם חכירה	36 חודשים
גודל פתרון מינימלי	€1,000
גודל פתרון מקסימלי	€250,000
הוצאה מינימלית על ציוד של Cisco	סכום זה צריך להיות שווה ל-70% ממחיר הרכישה הכולל (בכלל זה חומרה, תוכנה ושירותים). על החומרה להוות 10% מסכום ההוצאה מוצרי Cisco
תאריך סיום ההצעה	יש להכניס את כל ההזמנות לפני סגירת יום העסקים ב-31 ביולי 2016
תנאים כלליים	לקוחות יוכלו לרכוש את הציוד בסוף תקופת החכירה בעמלה מינימלית. התנאים המקומיים חלים. זמין בכל מוצרי Cisco הנכללים כעת במחירון הגלובלי של Cisco (GPL), להוציא היחידה העסקית Small Business Tech Group (SBTG) ומוצרים המוגבלים מבחינת תמריצים (ראו אילו מוצרים אינם נכללים בתכנית למימון 0% ריבית עם easylease בכתובת www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex)
	המימון כפוף לאישור אשראי סופי מצד שותף המימון.
	כפוף להמצאת הסכם ליסינג חתום על-ידי שותף המימון
	זמין מול שותף מימון מקומי - טקליס שירותי מימון
	Cisco שומרת את הזכות לבטל או לתקן תכנית זו בכל עת