

Nollakoron **easylease**-rahoitusohjelma

Cisco-teknologiaa varten

Paranna tuottoasi samalla kun autat asiakkaitasi hankkimaan Ciscon ratkaisun

Se on helppoa Ciscon teknologian nollakoron **easylease**-rahoitusohjelman avulla – nyt saat myös lisäetuna 1 prosentin hyvityksen*¹

Nykyisessä liiketoimintaympäristössä asiakkaidesi tekemät päätökset eivät koske vain sitä mitä ostaa vaan myös kuinka ostaa. 73 % kyselyyn osallistuneista asiakkaista pyrkii ratkaisemaan rahoituskysymyksen prosessin varhaisessa vaiheessa, ennen hinnoittelua ja tarjouspyyntöjä.*²

Olemme kysyneet sinun, kumppaniemme ja asiakkaidesi mielipiteitä teknologian hankintaprosessista. Tiedämme, että rahoitus on kriittinen tekijä, joka vaikuttaa suoraan asiakkaan mahdollisuuteen tehdä oikea investointi oikeaan aikaan.

Yhdessä paikallisen rahoituskumppanin kanssa annamme sinulle mahdollisuuden tarjota nollakoron **easylease**-rahoitus, joka auttaa asiakkaita:

- saamaan kattavan Cisco®-ratkaisun (laitteistosta ja ohjelmistosta palveluihin ja tukeen) tänään
- yhdistämään teknologiainvestoinnit ja yritystarpeet
- investoimaan teknologiaan 0 prosentin korolla.

Sisällyttämällä **easylease**-rahoituksen asiakkaillesi tekemiin ehdotuksiin voit:

- saada tarjouksesi erottumaan joukosta
- kasvattaa kaupan kokoa
- säilyttää alennukset ja marginaalit
- rakentaa syvemmät pitkäaikaiset suhteet asiakkaiden kanssa
- toteuttaa enemmän ja nopeammin uusia liiketoimia

Yhdessä rahoituskumppaniemme kanssa olemme kehittäneet valikoiman hyödyllisiä välineitä myyntitehokkuutesi parantamiseksi:

- **Asiantunteva easylease- tiimi:** auttaa sinua ymmärtämään rahoitusprosessin ja kuinka sisällytät **easylease**-rahoituksen tarjoukseen.
- **Asiakaspalvelu:** tarjoaa yksinkertaisia, selkeitä prosesseja, nopeita luottopäätöksiä ja online-työkaluja.
- **Koulutusresurssit:** auttavat sinua kertomaan **easylease**-rahoituksesta asiakkaalle. Koulutusmateriaali on saatavissa kumppanisivullamme.
- **Markkinointivälineet:** auttavat sinua luomaan mahdollisuuksia ja aloitteita, jotka on helpompi toteuttaa **easylease**-rahoituksella.
- **1 prosentin hyvitys*¹:** kaikista kaupoista, jotka on rahoitettu **easylease**-rahoituksella.

*¹ Ehdot ja rajoitukset ovat voimassa. Hyvityshakemus löytyy osoitteesta: <https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home>

*² Lähde: Forrester, Financing in the Current Macroeconomic Environment Findings From France, Germany, UK, maaliskuu 2014

easylease-rahoitusohjelman ehdot

Kumppanihyvitys	1 prosentin hyvitys (perustuu rahoitettuun nettosummaan). Hyvitystä koskevat ehdot ja rajoitukset. Mene osoitteeseen https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home hyvityshakemuksen saamiseksi
Vuokrasopimuksen kesto	36 kuukautta
Rahoitettava määrä vähintään	1,000 €
Rahoitettava määrä enintään	250,000 €
Cisco-tuotteiden osuus vähintään	Pitää olla 70 % kokonaisostohinnasta (mukaan lukien laitteisto, ohjelmisto ja palvelut). Laitteiston pitää vastata 10 % määrästä, jonka asiakkaasi käyttää Ciscon tuotteisiin
Voimassaoloaika	Kaikki tilaukset on käsiteltävä viimeistään 31.7.2016.
Ehdot ja rajoitukset	Asiakas voi vuokrasopimuksen päättyessä ostaa laitteet minimaaliseen hintaan, paikalliset ehdot ja rajoitukset ovat voimassa Koskee kaikkia Ciscon tuotteita, jotka on mainittu voimassa olevassa Ciscon hintaluettelossa (GPL). Small Business Tech Group (SBTG) -tuotteet ja tuotteet, joiden yhteydessä kannustimet on kielletty, eivät sisälly tarjoukseen (voit nähdä tuotteet, jotka eivät sisälly nollakoron easylease-rahoitusohjelmaan osoitteessa www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex) Hae tuotetunnukset Rahoitukselle on saatava rahoituskumppanin lopullinen luottohyväksyntä Rahoitusta koskee rahoituskumppanin paikallisten vuokratodistusten toteuttaminen Saatavilla yhdessä paikallisten rahoituskumppanien kanssa Cisco pidättää oikeuden peruuttaa tarjouksen tai muuttaa sitä milloin tahansa

Laske kuukausikulut asiakkaallesi

Se on helppoa. Jaa Cisco-ratkaisun kokonaishinta 36:lla.

Esimerkki:

Ratkaisun kokonaishinta:	200,000 €
Vuokrasopimuksen kesto:	36 kuukautta
kuukausimaksu =	<u>200,000 €</u> (ratkaisun kokonaishinta)
	36 kuukautta
Asiakas maksaa siitä	5 555,55 € kuukaudessa

Hyvityksen laskenta

Ratkaisun kokonaishinta × 0,01

200,000 × 0,01 €

Hyvitys on siis **2,000 €**

Aloittaminen on helppoa

Lisätietoja siitä, kuinka sisällytät Ciscon **easylease**-rahoituksen asiakkaallesi tekemään tarjoukseen ja kuinka pääset rekisteröimään mahdollisuuksia:

- Ota yhteyttä paikalliseen **easylease**-rahoitusratkaisujen vastaavaan tai Ciscon edustajaan
- Vieraile sivustollamme:

www.ciscocapital.com/partner/emea