

easylease 0% financieringsprogramma voor Cisco-technologie

Geef uw omzet een impuls en help tegelijk uw klanten een Cisco-oplossing aan te schaffen.

Met het **easylease 0%** Financieringsprogramma voor Cisco-technologie is dat heel eenvoudig – en bovendien levert het nu 1% extra commissie op^{*1}

In het hedendaagse zakenleven besluiten uw klanten niet alleen wat ze aanschaffen, maar ook hoe ze dat gaan doen. 73% van de ondervraagde klanten kijkt al in een vroeg stadium naar het financieringsvraagstuk, nog voordat ze prijzen vergelijken of offertes aanvragen.^{*2}

We hebben goed geluisterd naar u, onze partners, en uw klanten als het gaat om het inkopen van technologie. We weten dat financiering een kritische factor vormt, die rechtstreeks van invloed is op de mogelijkheid van de klant om binnen het juiste tijdsbestek de juiste investering te doen. Met een lokale financieringspartner in uw land stellen we u daarom in staat om **easylease 0%**-financiering aan te bieden, waarmee uw klanten:

- vandaag nog een end-to-end Cisco®-oplossing kunnen aanschaffen (van hardware en software, tot service en ondersteuning)
 - hun technologie-investeringen kunnen afstemmen op hun bedrijfsbehoeften
 - in technologie kunnen investeren tegen 0% rente
- Door **easylease 0%**-financiering op te nemen in uw voorstellen, kunt u:
- uw aanbod differentiëren
 - de omvang van uw deals vergroten

- uw kortingsniveaus en marge behouden
- langdurige relaties met uw klanten opbouwen en versterken
- in een sneller tempo meer nieuwe business genereren

Samen met onze financieringspartners hebben we een aantal nuttige hulpmiddelen ontwikkeld om uw verkoopheffektiviteit te verbeteren:

- **Speciaal easylease-team:** geeft u uitleg over het financieringsproces en laat zien hoe u **easylease** kunt integreren in uw aanbod
- **Customer excellence:** biedt eenvoudige, ongecompliceerde processen, snelle kredietbeslissingen en online-tools.
- **Trainingsmiddelen:** helpen u **easylease 0%**-financiering goed te positioneren in klantengesprekken. U vindt de trainingsmaterialen op onze partnersite.
- **Marketingmiddelen:** helpen u kansen en leads te genereren die u gemakkelijker kunt verzilveren als u begint met **easylease 0%**-financiering.
- **1% commissie^{*1}:** voor alle deals die gefinancierd worden op basis van **easylease 0%**-financiering.

^{*1} Er gelden bepaalde voorwaarden. Ga om commissie aan te vragen naar: <https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home>

^{*2} Bron: Forrester, Financing in the Current Macroeconomic Environment Findings From France, Germany, UK, maart 2014

Voorwaarden easylease 0%-financiering

Partnercommissie	1% commissie (op basis van het netto gefinancierde bedrag). De commissievoorwaarden zijn van toepassing. Ga naar https://tools.cisco.com/WWChannels/PPP/home.do?actionType=home om commissie aan te vragen
Duur leaseovereenkomst	36 maanden
Minimumbedrag van de oplossing	€1.000
Maximumbedrag van de oplossing	€250.000
Vereist minimum aandeel van de Cisco-oplossingen	Deze moeten 70% van de totale aanschafprijs bedragen (inclusief hardware, software en services). 10% van het bedrag dat uw klant aan Cisco-producten uit geeft, moet voor hardware bestemd zijn
Einddatum aanbod	Alle financieringsdocumenten voor de klant moeten worden ondertekend en geretourneerd voor 31 juli 2016.
Voorwaarden	Aan het einde van de leasetermijn kan de klant kiezen voor aankoop van de apparatuur tegen een minimumvergoeding; hierop zijn de lokale voorwaarden van toepassing Beschikbaar voor alle Cisco-producten die momenteel in de Cisco Global Price List (GPL) staan, met uitzondering van de business unit Small Business Tech Group (SBTG) en producten waarvoor de incentives beperkt zijn (welke producten zijn uitgesloten van easylease 0%-financiering kunt u zien op www.ciscocapital.com/partner/emea/easylease_excluded_products_annex) Zoek op product-ID's Financiering onder voorbehoud van kredietgoedkeuring door de financieringspartner Afhankelijk van de bekrachtiging van de lokale leasedocumentatie van de financieringspartner Beschikbaar in samenwerking met lokale financieringspartners Cisco behoudt zich het recht voor dit aanbod op enig moment in te trekken of te wijzigen

Bereken de maandelijkse kosten voor uw klant

Zo easy is het: u neemt gewoon de totale kosten van de Cisco-oplossing van uw klant en deelt dit bedrag door 36 maanden.

Een voorbeeld:

Totale kosten van de oplossing: **€200.000**
 Duur leaseovereenkomst: **36 months**
Maandelijkse betaling = €200.000 (totale kosten van de oplossing)
36 maanden
 De klant betaalt dus **€5.555,55 per maand**

Uw commissie berekenen

Totale kosten van de oplossing × 0,01
€200.000 × 0,01
 De commissie bedraagt dus **€2.000**

Van start gaan is easy

Voor meer informatie over hoe u easylease 0%-financiering van Cisco kunt integreren in uw voorstellen en kansen kunt benutten, kunt u:

- contact opnemen met uw lokale easylease financial solutions manager of Cisco-vertegenwoordiger
- onze website raadplegen:

www.ciscocapital.com/partner/emea